



SYNORGA, HARTVERWARMENDE ENERGIE

Synorga is in de loop der jaren uitgegroeid tot een begrip binnen én buiten de BAR-regio. Binnen dit familiebedrijf is men altijd op zoek naar vernieuwing. “Groei is één van onze drijfveren en dat bereik je door te kijken naar de markt, de klantwens en naar ons vakmanschap. Ons brede specialisme in elektrotechnisch (advies)werk maakt dat onze 80 medewerkers voor ondernemers, overheden en vastgoedbeheerders al 50 jaar een aantrekkelijke partij zijn. Iets waar we echt wel trots op zijn”, vertelt Leo Droog, enig aandeelhouder van Synorga.

Fotografie: Gabees Fotografie



Komend jaar is het 50 jaar geleden dat Synorga haar activiteiten startte. Destijds in Rotterdam als Van Loon Elektrotechniek gestart, richtte het bedrijf zich alleen op elektrotechnisch werk. Nu staat er een landelijke, allround elektrotechnisch dienstverlener. Een naamswijziging kon niet uitblijven en sinds 2002 opereert de onderneming onder de naam Synorga. Naast aanleg en onderhoud van elektrotechnische en beveiligingsinstallaties levert de firma duurzame producten, voert zij elektrotechnische inspecties uit en geeft zij vastgoedbeheerders advies over optimaal energiemanagement.

Groot verantwoordelijkheidsgevoel

“In 1990 heb ik Van Loon Elektrotechniek overgenomen. Een mooie kans, omdat ik veel mogelijkheden zag om het bedrijf verder te brengen. Daarnaast leeft er bij een familiebedrijf een gedachtengoed waarbij het menselijke aspect, een prominente rol inneemt. Ook dát paste mij goed”, aldus Droog. In deze speciale Ondernemend-uitgave over familiebedrijven leest u elders dat er bij deze ondernemers een groot verantwoordelijkheidsgevoel heerst ten opzichte van bedrijfscontinuïteit en werkgelegenheid. Zij staan niet alleen voor het genereren van omzet en winst; zij voelen zich ook een verantwoordelijk voor het baanbehoud van ‘hun’ mensen. “De kern van onze business is mensenwerk. Een stabiele basis is belangrijk. Je investeert dus bewust in je mensen en zorgt dat ze ‘binnen’ blijven. Ook in slechte tijden. Tot nu toe is dát ons altijd gelukt”, zegt Droog.

Kansen zien, vooruitstrevend handelen

“Onze mensen zijn Synorga. Of het nu onze elektrotechnicus op de bouwplaats betreft, de servicemonteur bij een bewoner van een huurwoning of één van onze salesmedewerkers op kantoor. Het gaat om prettige communicatie, deskundigheid en flexibiliteit.

Daarnaast is kennis van actuele regelgeving en productontwikkelingen belangrijk,” geeft Droog aan. “Ik weet nog dat we in de jaren ‘90 van start gingen met een verkoopteam. Dat was voor onze branche echt vooruitstrevend. Met de nét geïntroduceerde Arbowetgeving bleek gelijk hoe belangrijk sales is. De persoonlijke toelichting en het delen van kennis waren voor ons destijds dé manier om inspecties te verkopen,” vertelt Droog. “Toen, maar zeker ook nu, is het voor klanten namelijk onmogelijk om op detail te weten aan welke regelgeving je moet voldoen. Voor ons verkoopteam liggen daar de kansen, sales is en blijft belangrijk”, stelt Droog.

Kennis delen & samenwerken

Momenteel ziet de onderneming een boost in energiemanager adviesdiensten. BREEAM-certificeringen, EED-inspecties, energie labels: duurzaam is ‘hot’ maar tegelijkertijd ingewikkeld. Ondernemers moeten vanuit regelgeving aan zó veel duurzaamheidseisen voldoen. Het is bijna onmogelijk om alle maatregelen op het netvlies te hebben. “Dat klopt”, beaamt Droog. “Er zijn steeds meer eisen, maar daarnaast ook steeds meer vrijwillige initiatieven. Deze laatste dragen bij tot een beter imago en genereren op termijn waarde. Het Urban Mining Collective is één zo’n duurzaamheidsinitiatief van ondernemers. Er wordt gekeken of bouwmaterialen, verkregen uit slooprojecten, geschikt zijn voor hergebruik. Als partner van dit initiatief hebben wij bij de TU in Delft inmiddels een aantal installaties opgeleverd met gebruikte materialen. Dus ja, op veel fronten hebben wij de kennis en kunde in pacht en wij zien het als onze taak om ondernemers proactief hierover te informeren.”

Specialist in elektrotechniek

De core business rust op de basis die 50 jaar geleden werd gelegd.



“Dat klopt! Onze roots liggen bij elektrotechniek. Alles wat wij doen is elektrotechniek.” Samenwerken in de bedrijfskolom wordt steeds gebruikelijker. “Wij werken veel samen met diverse projectontwikkelaars en aannemers die karakteristieke gebouwen transformeren. Zo worden het Rotterdamse PTT-gebouw aan de Binnenrotte en de gevangenis aan de Noordsingel omgebouwd naar wooncomplex. Ook bij de transformatie van het voormalige Magazijn van het Haagse GEB naar luxe appartementencomplex wordt onze kennis en kunde ingezet. Wij zijn er trots op, dat onze specialisten aan deze herinrichting meewerken”, vertelt Leo.

Samen de verantwoordelijkheid dragen

Groei betekent verantwoordelijkheden delen. Wij vragen Leo Droog hoe hij dit, als 100% eigenaar van Synorga, ziet. “Dát is een mooie vraag”, lacht Droog ons toe. “Continuïteit waarborgen doe je niet alleen. Je start met een club mensen en bouwt je bedrijf uit. Groei maakt dat de organisatie zich professionaliseert. Afgelopen jaren heb ik steeds meer verantwoordelijkheden overdragen aan het managementteam. Minder bemoeienissen met de operatie en een gerichtere focus op het beleidsmatige en organisatorische. Inmiddels dragen de MT-leden de volledige verantwoording voor hun eigen Business Unit. Door hen die verantwoording te geven, zie ik ook de creativiteit die zich ontpopt. Een ongekende kracht die leidt tot een positieve werksfeer en een sterk gevoel van ‘samen zetten we de schouders eronder’. Met vertrouwen kijk ik de toekomst tegemoet en starten we vol enthousiasme aan onze volgende halve eeuw!”

Synorga

Deventerweg 1
2994 LE Barendrecht
T: 088-7966742
I: www.synorga.nl